

水ビジネスの第一人者が、業界の現状と今後の戦略について、初心者向けにわかりやすく解説します

# ゼロから始める わかりやすい水ビジネス

～これだけは覚えておきたい業界の常識～

グローバルウォーター・ジャパン 代表

吉村 和就 先生

●日 時 2011年11月8日(火) 12:30-16:30  
●会 場 [東京・蒲田]大田区産業プラザ

●受講料 1名39,900円(税込 資料付)  
\* 講師割引申込の場合、1名につき29,400円

世界は今、急激なる人口増加と経済の発展で水不足に直面している。  
今後110兆円を超える水ビジネスにどう商機を見出すのか、水問題の基礎から、海外水ビジネスへの展開まで、30年以上、実務に携わった経験を基に、最先端の情報を加え解説する。

講演中のキーワード:海水淡水化、上下水道の民営化、地球温暖化、水の争奪戦、膜処理技術、食糧と水問題

- 1. 地球上の水資源
  - 1.1 あるようでない地球上の水資源
  - 1.2 世界人口と水需要
  - 1.3 世界の2/3は水危機に
  - 1.4 水を巡る国家間の争い
  - 1.5 米国 深刻な水不足

- 2. 日本の水資源
  - 2.1 日本の水資源は大丈夫?
  - 2.2 日本の雨は一泊二日
  - 2.3 食糧自給率と水資源
  - 2.4 仮想水(バーチャルウォーター)
  - 2.5 世界の水に支えられる日本

- 3. 世界の水ビジネス
  - 3.1 水関連市場の伸び
  - 3.2 世界巨大水企業の戦略
  - 3.3 フランスの水戦略
  - 3.4 シンガポールの水戦略
  - 3.5 韓国の水戦略
  - 3.6 巨大企業が狙う水ビジネス(GE、シーメンス、IBM)

- 4. 日本の水戦略
  - 4.1 水処理 日本の実力は
  - 4.1 なぜ日本はインフラビジネスで負けるのか
  - 4.3 水の安全保障戦略機構(チーム水日本)
  - 4.4 各省庁の水ビジネスへの取り組み(経産省他)

- 4.5 政府の水ビジネス支援策
  - 4.6 自治体の水ビジネスへの取り組み
  - 4.7 勝てる日本の水戦略は
  - 4.8 総合社水の水ビジネス動向
  - 4.9 勝てる日本の戦略

<質疑応答>

## 講師割引申込

※この申し込み用紙は切り離さず、そのままお送り下さい。

FAX : **03-3221-8814**

または、(株)ジー・ビーのHPより、FAX申込書をダウンロード頂き、「講師割引」をお書き添え下さい。

### <講師割引について>

- ・本申込用紙にてお申込された場合、講師紹介割引が適用されます。
- ・割引額は左記料金より、  
¥10,500円引き  
にてお申込みいただけます。
- ※なお、講師割引の場合は、二名様以上同時申し込みでも、追加の割引はございませんので、ご了承下さい。
- ・割引の適用条件としましては、本申込用紙にて、FAX申し込みされた方に限りさせていただきます。また場合によっては講師にご確認を取らせていただく場合がございますので、その点ご了承下さい。
- ・その他割引との併用はできません。



株式会社ジー・ビー

〒102-0072 東京都千代田区飯田橋4-1-5  
TEL : 03-3221-8050 FAX : 03-3221-8814  
<http://www2.gbnet.co.jp/seminar/>  
mail seminar@gbnet.co.jp

会社名	TEL		FAX
住所	〒		
受講者	所属・役職		E-mail
振込み予定日	備考		

### <申込要領>

1. 申込を確認次第、弊社より受講券、請求書、会場地図等をお送り致します。2. 受講料のお支払いは、原則として開催日までにお願致します。後日になる場合は予定日をご明記ください。また、当日会場でのお支払いも可能です。3. 申込後、ご都合により講習会に出席できなくなりました場合は、代理の方の出席をお願い致します。止むを得ず欠席される場合、弊社事務局迄ご連絡下さい(受付時間9:00-17:00)。以下の規定に基づき料金を申し受けます。●開催日から逆算(土日・祝祭日を除く)して、\*講座3日前~4日前での欠席のご連絡:受講料の70%・講座当日~2日前での欠席のご連絡:受講料の100% 4. 原則として銀行振込の場合、領収証の発行はいたしません。振込手数料はご負担下さい。5. 最小催行人数に満たない場合等、事情により中止になる場合がございますがご了承下さい。

A111004